

KVARTALSREDOGÖRELSE JAN-MAR 2019

FÖR ECOCLIME GROUP AB (PUBL)

ORG.NR. 556902-1800



Q1 JAN - MAR

	Koncernen			Moderbolaget		
	2019	2018	2017	2019	2018	2017
Nettoomsättning	15 641	9 855	276	1 500	3 736	22
Övriga intäkter/Aktiverat arbete	3 073	1 970	2 208	825	710	795
Totalt intäkter	18 714	11 825	2 483	2 325	4 446	817
EBITDA (Resultat före avskrivningar)	151	2 345	20	364	1 988	9
EBIT (Rörelseresultat)	-1 297	742	-5	135	1 761	5
EBT (Resultat efter finansiella poster)	-1 372	656	-29	70	1 680	-7
Tillgängliga likvida medel, inkl. krediter <i>(varav outnyttjad checkkredit)</i>	47 595 <i>2 100</i>	17 708 <i>1 800</i>	4 663 <i>1 400</i>	42 805 <i>1 000</i>	11 268 <i>1 000</i>	4 026 <i>1 000</i>
Antal aktier	26 432 834	17 540 836	10 775 870	26 432 834	17 540 836	10 775 870
EBT Resultat, kr/aktie	-0,05	0,04	0,00	0,00	0,10	0,00
Eget kapital, kr/aktie	4,20	3,96	2,57	4,14	3,91	2,57

Väsentliga händelser under perioden

24 januari

Slutregistrering av genomförd företrädesemission av B-aktier omfattande 7 573 396 st B-aktier. Bolagets aktier omfattar efter företrädesemissionen 26 432 834, varav antalet A-aktier utgör 3 571 000 st och antalet B-aktier 22 861 834 st.

15 mars

Ecoclime meddelar att dotterbolaget SDC Automation erhållit ett uppdrag om 55 MSEK omfattande regionansvaret för den nordiska marknaden för ett av världens största molntjänstföretag. Ett uppdrag som omfattar tre anläggningar på tre olika orter i Sverige.

29 mars

En av Ecoclimes huvudägare, Celsius Group AB, tecknar 1,2 miljoner A-aktier via en riktad nyemission som beslutades vid en extra bolagsstämma den 27 november 2018.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

30 april

Celsius Group betalar 8,16 MSEK i den riktade nyemissionen av A-aktier.

9 Maj

Styrelsen fattar ett inriktningsbeslut om att utvidga tillväxtstrategin att även innefatta investeringar som ger synergier med vår verksamhet och vårt varumärke i energi- och fastighetsbranschen.

Aktieägarna i Ecoclime Group AB höll årsstämma i Umeå.

KORT OM ECOCLIME

I hela värdekedjan

Ecoclime är ett ledande miljöteknikföretag för fastighetsmarknaden. Vi levererar stabila inomhusklimat med komfortgaranti, cirkulära energisystem med återvinning av värme från spillvatten samt standardisering av data för fastighetsautomation. Vi utvecklar, tillverkar, installerar och sköter driftövervakning, service och underhåll i hela värdekedjan för våra energi-, klimat- och affärslösningar.

Lösningar integrerade med kundernas system

Företaget erbjuder klimatsmarta energilösningar baserade på öppen IoT-teknologi och patenterade produkter som kan integreras med kundernas befintliga energisystem för värme och komfortkyla samt fastighetsautomation. Distribution, utvinning, återvinning och lagring av termisk energi i fastigheter och processer. Ecoclimes helhetslösningar optimerar energianvändning och sänker driftskostnaderna i fastigheter och verksamheter, vilket i slutändan ökar värdet på fastigheterna.

Tillväxtstrategi

Vi växer främst via förvärv av starka och väletablerade projekt- och entreprenadbolag med vilka vi successivt integrerar våra system- och affärslösningar. Medarbetarnas innovationsförmåga och kundfokus i en värld där klimatsmarta lösningar och förbättrad arbetsmiljö är ständigt aktuella ämnen - det ger goda förutsättningar för fortsatt utveckling och tillväxt.



FORTSATT TILLVÄXT

Sammanfattning av perioden januari-mars 2019

- Omsättning 18,7 Mkr (11,8*)
- Nettoomsättning 15,6 Mkr (9,9*)
- Resultat före avskrivningar 0,15 MKr (2,34*)
- Rörelseresultat före avskrivningar på övervärde förvärv -0,4 MKr (1,77*)
- Resultat efter finansnetto -1,37 Mkr (0,7*)
- Resultat per aktie -0,02 kr (0,04*)
- Soliditet 77 % (74)

*) Jämförelseperioden januari-mars 2018 inkluderar licensintäkter av engångskaraktär uppgående till 3 Mkr. Nettoomsättning föregående år påverkades positivt med motsvarande belopp.

VD-KOMMENTAR

Lennart
Olofsson



Vi fortsätter på den inslagna vägen och ökar tillväxten kraftigt även första kvartalet, trots att det normalt är den svagaste perioden under året. Den totala omsättningen ökar också kraftigt, varav investeringarna i repetitiva intäktsprojekt med långtidskontrakt i cirkulära energisystem hos kunder, utgör merparten av investeringarna. Den enskilt största händelsen var kontraktet om 55 MSEK, som nordisk partner till ett världsledande molntjänstbolag. Därtill har order avseende flera miljonprojekt tagits där order- och avtalsstocken vid periodens utgång överstiger 70 MSEK. Vi ser en viss avmattning i avsluten men ser samtidigt en kraftig ökning av prospektstocken.

Vi har fått ett kraftfullt kvitto på att verksamheten är på rätt väg och att kunderna har ett starkt förtroende för både för vår kvalitet och leveransförmåga.

Som följd av nyemissionen 2018 förstärker vi successivt organisationen främst inom försäljning och marknadskommunikation, men även HR när rekryteringsbehoven nu ökar. Kortsiktigt har satsningen påverkat kassaflödet och resultatet negativt vilket även kommer att gälla andra kvartalet.

Däremot är resultaten av satsningen redan positiv med en större närvaro hos våra kunder och över 100% fler försäljningsprospekt ute. Detta kommer att påverka försäljningsutvecklingen positivt, främst på ordersidan, under andra kvartalet och resultatet under andra halvåret.

FN:s Globala Mål 2030 innefattar bland annat att länder och företag ska vända utvecklingen inom klimatområdet. Det här gör att intresset för produkter och tjänster som reducerar koldioxidutsläpp och skapar energieffektiva lösningar är glödhet.

Flera av våra projekt har redan börjat ge eko i fastighets-, energi- och klimatteknikbranscherna, med föreskrivningar av våra Evertherm-system vid systemupphandlingar. För att möta efterfrågan inleder vi planeringen av en särskild tillverkningsenhet för de systemprodukterna.

Efter den lyckade nyemissionen fokuserar vi återigen intensivt på fler förvärv. Vår finansiella ställning är robust, vilket ger oss goda tillväxtpotentialer. Genom att investera i bolag med stabila kassaflöden, egna teknologier och affärsmodeller i branscher som tillför klimatnytta och välmående i olika typer av fastigheter, ser vi fortsatt positivt på möjligheterna att följa och utveckla de scenarier vi upprättat.

KONCERNENS FINANSIELLA INFORMATION

Nettoomsättning och resultat

januari – mars 2019

Intäkter

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 15,6 Mkr (9,9) vilket motsvarade en ökning med 59 %. Omsättningsökningen är främst hänförlig till förvärven.

Periodens repetitiva intäkter ökade med 119 % från föregående år och uppgick till 14,8 Mkr (6,9), vilket motsvarade 83,6 % (77,8) av nettoomsättningen. Perioden 2018 hade intäkter av engångskaraktär uppgående till 3 Mkr.

Resultat

Rörelseresultatet* uppgick till -0,4 Mkr (1,8) med en rörelsemarginal om -2,7 % (17,9 %).

**) Avskrivningar hänförligt till övervärden på förvärven uppgår till 0,9 Mkr (1,0) och ingår inte i rörelseresultatet. Resultatet uppgick till -0,6 Mkr (0,6). Resultat per aktie före utspädning blev -0,02 kr (0,04). I resultatet för 2018 ingår intäkter av engångskaraktär uppgående till 3 Mkr.*

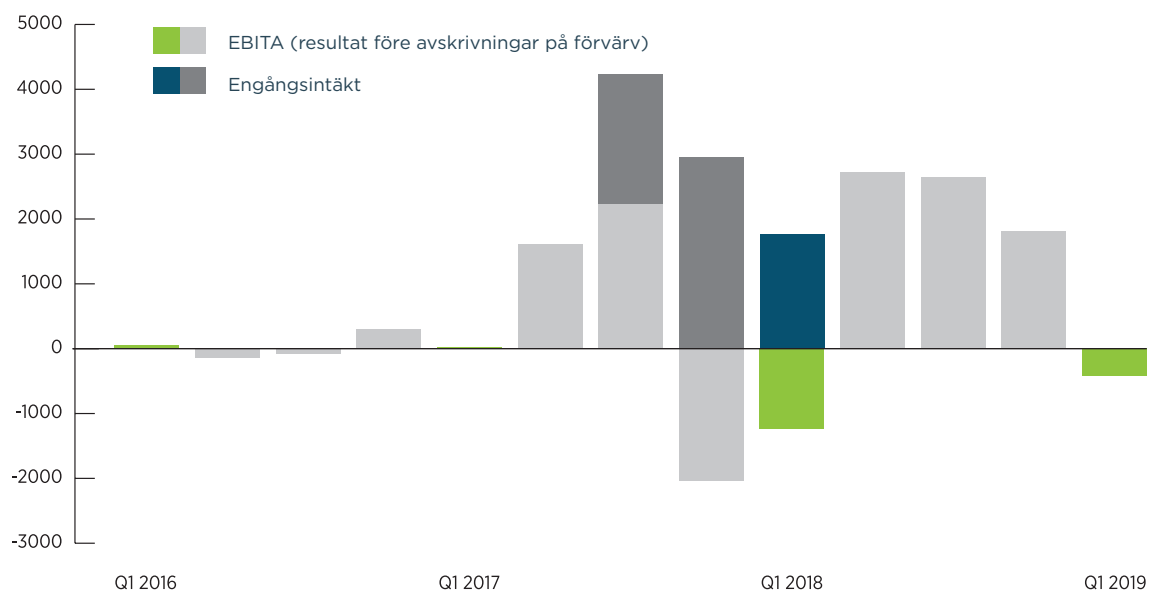
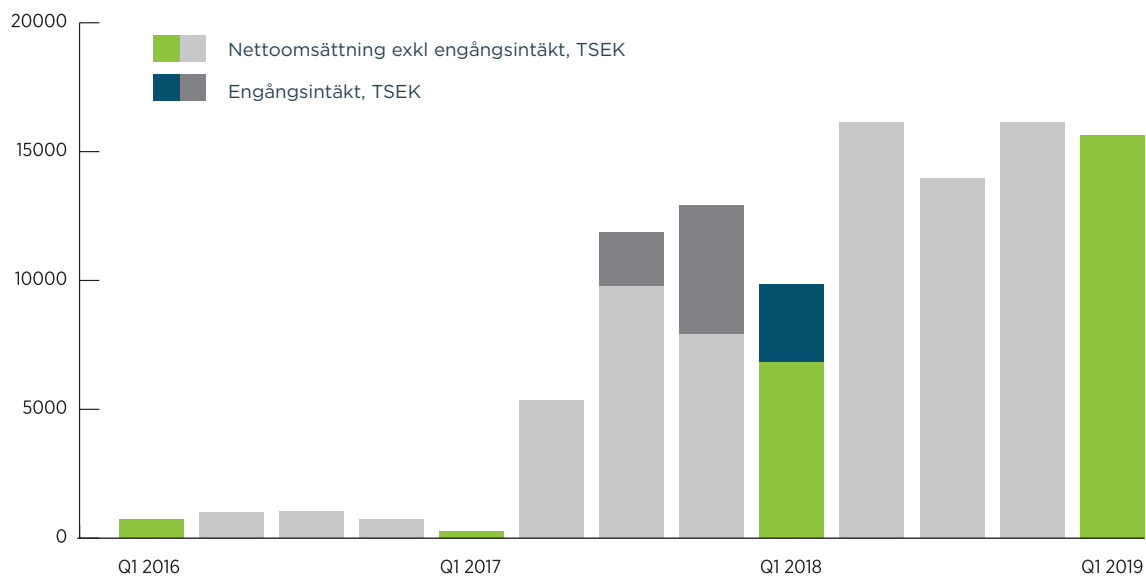
Likviditet och soliditet

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 45,5 Mkr (15,9). Utöver dessa likvida medel fanns checkkrediter på 2,1 Mkr. Kassalikviditeten, exklusive checkkrediter, uppgick till 268% (156).

Soliditeten blev 77 % (74).

DIAGRAM ÖVER KONCERNENS UTVECKLING

Nettoomsättning, TSEK



Som framgår av diagrammen har Q1 2019 i relation till år 2017 och 2018 varit avsevärt bättre omsättningsmässigt och resultatmässigt EBITDA (resultat före avskrivningar och finansiella kostnader) efter att resultatet justerats för engångsposter 2017 och 2018 som följd av en licensförsäljning. Nettoomsättningen efter justeringen första kvartalet har ökat med mer än 100% såväl 2017 som 2018. Av detta följer att 2019 haft en markant bättre start omsättnings- och resultatmässigt i den löpande verksamheten jämfört med tidigare år. Även offertstocken är betydligt större 2019 än 2018. Tidsspnnen i avslutade affärer har blivit kortare, vilket talar för att det råder en osäkerhet om konjunkturutvecklingen i delar av fastighetsmarknaden.

VERKSAMHETEN JANUARI-MARS 2019

Omsättningen jämfört med samma period föregående år ökade totalt med 58 % varav nettoomsättningen ökade med 59 %. Rörelseresultatet före avskrivningar på förvärv, justerat med engångsintäkt av licensförsäljning, förbättrades med 1,7 MSEK till - 0,4 MSEK. I mars träffades avtal med ett världsledande molntjänstföretag omfattande 55 MSEK för den nordiska verksamheten, avseende installationer av BMS-system vid utbyggnad av företagets serverhallar vid tre siter i Sverige. Det har varit en bra start på 2019, omsättnings- och resultatförbättringarna är en följd av den strategi som tillämpas, med kontinuerliga förbättringar på alla områden i verksamheten. Trenden är att kärnprodukterna vinner alltmer förtroende och börjar föreskrivas i högre grad särskilt i kommersiella ROT-fastigheter och i nyproduktion av bostäder.

Vi delade upp verksamheten i affärssegment under 2018, därför finns inga jämförande resultatunderlag vad gäller segmentens utveckling. Generellt gäller att samtliga segment bidragit till resultatförbättringarna.



Inomhusklimat

Särskilt fokus har lagts på att förstärka säljorganisationen, kapaciteten har ökat från en säljare på halvtid i Malmö till två heltidsanställda säljare varav en i Stockholm och en rikstäckande med Umeå som bas. Verksamheten i samarbete med Power Heat Piping AB i Malmö avvecklas och överförs samtidigt till moderbolagets säljorganisation när den nu förstärkts. Därtill ökar försäljningsinsatserna via dotterbolaget Flexibel Luftbehandlingsprojektorganisation.



Cirkulär Energi

Under perioden har Evertherms spillvattenvärmeåtervinning föreskrivits i flera bostadsprojekt. Intresset i marknaden ökar snabbt. Det visar sig i alltfler studiebesök till BRF Solterassen i Umeå, ett Skanska-projekt med medfinansiering av Energimyndigheten som var det byggprojekt som nådde högst värde i Nöjd-Kund-Index (NKI) 2018, 91 av maximalt 100 poäng. Mot denna bakgrund har vi inlett planeringen av en särskild tillverkningsenhet för produktion av Evertherm-systemen. Det pågående 20 MSEK-projektet avseende ett cirkulärt energisystem vid Vilhelmina Folkets Hus, som medfinansieras av EU, har övergått i en slutförandefas för driftsättning.



Fastighetsautomation

Verksamheten i SDC Automation utvecklas avsevärt bättre än planerna vid förvärvet, med en kraftig ökning av omsättningen under perioden inom såväl den traditionella fastighetsautomationsdelen som för SDCs plattformslösning. Nyanställningar av nyckelpersoner har skett. En standardisering av BMS-systemen för serverhallslösningarna har inletts med syfte att effektivisera projekten och bredda marknaden för BMS-systemen.

HÅLLBAR UTVECKLING

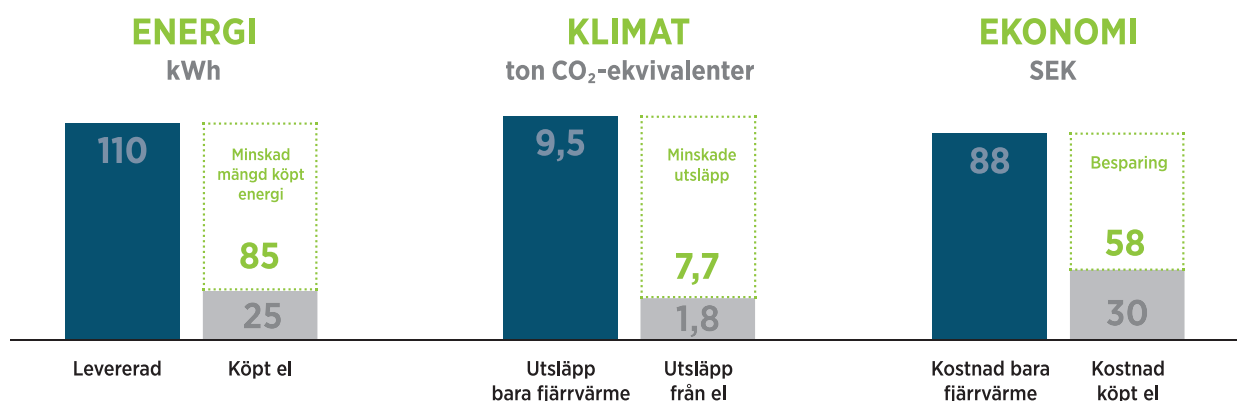
Begreppet hållbarhet innefattar allt från minskad påverkan på miljö och klimat, ett aktivt arbetsmiljöarbete, ett socialt ansvarstagande i samhället till ekonomisk långsiktighet.

Som ett ungt miljö- och klimatteknikföretag har Ecoclime hittills valt att fokusera vårt hållbarhetsarbete till våra produkter, inom ramarna för våra affärssegment: inomhusklimat, cirkulära energilösningar och fastighetsautomation. Vi har produkter som levererar en väsentligt bättre arbetsmiljö med ljudlösa och dragfria lösningar för inomhusklimat, som tar tillvara på upp till 95% av energin i spillvatten och som optimerar bland annat energianvändningen i fastigheter.

Vi är övertygade om att ett av de enklaste stegen att ta för att nå de globala klimatmålen är att minska slöseriet av energi. Vi hjälper våra kunder att bli miljöhjältar! Under 2019 kommer vi att göra en satsning på att dokumentera hur våra kunder minskar sina klimatavtryck genom att använda Ecoclimes miljöteknik för fastigheter.

Som ett exempel kan vi se hur Skanskas Svanenmärkta byggprojekt BRF Solterassen i Umeå sparar mängden köpt energi och minskar CO₂-avtrycket genom Ecoclimes kretsloppssystem för återvinning av energi från avloppsvatten.

Evertherm SEW, BRF Solterassen



INFORMATION

Offentliggörande

Informationen i den här redogörelsen är sådan som Ecoclime Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande torsdag den 16 maj 2019 kl 8.30.

Kontaktinformation

Lennart Olofsson, VD

lennart.olofsson@ecoclime.se
+46 (0)70-5371642

Torbjörn Hansson, ekonomichef

torbjorn.hansson@ecoclime.se
+46(0)70-5175329

Finansiell information

Vår hemsida ecoclime.se är den främsta kanalen för IR-information. Där publiceras finansiell information omedelbart efter offentliggörandet.

Det går också att beställa information och rapporter via följande kanaler:

E-post: ir@ecoclime.se

Brev: Ecoclime Investor Relations, Storgatan 38,
903 26 Umeå

Telefon: +46 (0)90-771900

Kommande rapporttillfällen

2019-08-22 Halvårsrapport januari-juni 2019

2019-11-14 Kvartalsredogörelse juli-september 2019

Denna redogörelse har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Ecoclime Group AB (publ), org nr 556902-1800